



# ACCELERATE YOUR CAREER

Der **Knorr-Bremse Konzern** mit Sitz in München ist mit rund 25'000 Beschäftigten an über 100 Standorten in 30 Ländern international führend in der Herstellung von Systemen für Schienen- und Nutzfahrzeuge. Als technologischer Schrittmacher treibt das Unternehmen seit 110 Jahren massgeblich die Entwicklung, Fertigung und Betreuung von Brems- und On-Board-Systemen sowie Komponenten für die Antriebs- und Getriebesteuerung.

Die **Selectron Systems AG** gehört als weltweite Spezialistin im Bereich der elektronischen Steuerungen für Schienenfahrzeuge (Train Control & Management System, TCMS) seit 2015 zur Knorr-Bremse-Gruppe. Als Anbieterin von Automatisierungslösungen für Schienenfahrzeuge erreichte die Firma in den letzten 10 Jahren ein durchschnittliches Wachstum von rund 10%.

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir einen

## Key Account Manager (w/m)

### 100%

#### IHRE HAUPTAUFGABEN

- Akquisition von Neukunden sowie Pflege der sehr guten Beziehungen mit unseren bestehenden Kunden
- Führen von Vertragsverhandlungen mit Erarbeitung von kundenspezifischen Angeboten und Systemlösungen
- Erreichen der Verkaufsziele und Erstellen der Forecast-Planung
- Laufende Zusammenarbeit mit dem Marketing-/Produktmanagement und dem Head of Sales bezüglich der strategischen Produkt- und Dienstleistungspositionierung
- Mitwirkung bei der Planung von externen Auftritten

#### IHR PROFIL

- Technische Ausbildung in Elektrotechnik oder einer vergleichbaren Ausbildung
- Erfahrung im Vertriebsgeschäft von beratungsintensiven Investitionsgütern, idealerweise von Automatisierungslösungen für Schienenfahrzeuge
- Gewinnende Persönlichkeit mit einer hohen Kommunikationsfähigkeit, Verhandlungsgeschick und einer ausgeprägten kunden- wie auch lösungsorientierten Arbeitsweise
- Freude am Umgang mit internationalen Kunden mit Bereitschaft zu Reisetätigkeiten
- Verhandlungssicher in der deutschen wie auch englischen Sprache, weitere Fremdsprachen von Vorteil

Wir bieten ein erfolgreiches, technisch anspruchsvolles und dynamisches internationales Umfeld, in welchem Systemdenken und Kreativität gefragt sind. Bei uns finden Sie ein aufgeschlossenes, motiviertes Team und eine familiäre Firmenkultur, geprägt durch Offenheit und Eigenverantwortung.

Als Teil der Knorr-Bremse Gruppe ist Selectron lokal verankert, jedoch weltweit tätig und zudem in einen Weltkonzern integriert. Wir suchen Menschen, die einen weiten Horizont haben, die innovativ und proaktiv sind, die das jeweils Erreichte anspricht, den nächsten Schritt zu gehen und sich fachlich weiterentwickeln wollen. Wir delegieren Verantwortung und respektieren und unterstützen uns gegenseitig.

Daniel Moser, Teamleader HR, freut sich auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an [jobs@selectron.ch](mailto:jobs@selectron.ch).