



ACCELERATE YOUR CAREER

Der **Knorr-Bremse Konzern** mit Sitz in München ist mit rund 25'000 Beschäftigten an über 100 Standorten in 30 Ländern international führend in der Herstellung von Systemen für Schienen- und Nutzfahrzeuge. Als technologischer Schrittmacher treibt das Unternehmen seit 110 Jahren massgeblich die Entwicklung, Fertigung und Betreuung von Brems- und On-Board-Systemen sowie Komponenten für die Antriebs- und Getriebesteuerung.

Die **Selectron Systems AG** gehört als weltweite Spezialistin im Bereich der elektronischen Steuerungen für Schienenfahrzeuge (Train Control & Management System, TCMS) seit 2015 zur Knorr-Bremse-Gruppe. Als Anbieterin von Automatisierungslösungen für Schienenfahrzeuge erreichte die Firma in den letzten 10 Jahren ein durchschnittliches Wachstum von rund 10%.

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir einen

Sales Controller (w/m)

100%

IHRE HAUPTAUFGABEN

- Sicherstellung eines professionellen und den Anforderungen entsprechenden Vertriebscontrollings
- Verantwortlich für die operative Führung des Planungsprozesses
- Unterstützung des Head of Sales
- Administration und Koordination verkaufsbezogener Tätigkeiten sowie Sparringpartner für das Vertriebsteam
- Regelmässiger Austausch mit den Key Account Manager und externen Kunden bezüglich operativen Abstimmungsthemen
- Termingerechte sowie vollständige Aufbereitung der Sales-Kennzahlen (Mittelfrist-, Budget- und Forecast-Planungen etc.) für die verschiedenen Anspruchsgruppen innerhalb von Selectron und der Knorr-Bremse-Gruppe
- Sicherstellung von vollständigen Umsatzplanungsdaten und einer einwandfreien Datenqualität

IHR PROFIL

- Betriebswirtschaftliche Ausbildung
- Umfassende Erfahrung in einer ähnlichen Funktion, insbesondere in der Erarbeitung von periodischen Umsatzplanungen, respektive Sales-Controlling
- Hervorragende analytische Fähigkeiten sowie eine selbstständige, proaktive und ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Ausgezeichnete Excel-Kenntnisse mit hoher IT-Affinität und Freude am Umgang mit ERP-System, Datenbanken, etc.
- Stillsichere Kommunikation in Deutsch und Englisch, von Vorteil auch Italienisch

Wir bieten ein erfolgreiches, technisch anspruchsvolles und dynamisches internationales Umfeld, in welchem Systemdenken und Kreativität gefragt sind. Bei uns finden Sie ein aufgeschlossenes, motiviertes Team und eine familiäre Firmenkultur, geprägt durch Offenheit und Eigenverantwortung.

Als Teil der Knorr-Bremse Gruppe ist Selectron lokal verankert, jedoch weltweit tätig und zudem in einen Weltkonzern integriert. Wir suchen Menschen, die einen weiten Horizont haben, die innovativ und proaktiv sind, die das jeweils Erreichte anspricht, den nächsten Schritt zu gehen und sich fachlich weiterentwickeln wollen. Wir delegieren Verantwortung und respektieren und unterstützen uns gegenseitig.

Daniel Moser, Teamleader HR, freut sich auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an jobs@selectron.ch.